



El Recorrido de Grande a Enorme "Una historia FASTSIGNS"

Si alguien me hubiera dicho hace 11 años que superaríamos nuestros sueños para nuestro pequeño negocio de copias, les habría dicho: "Eso espero".

Todos los empresarios esperan ganarse la vida trabajando en los sueños de sus inversiones. Pero en realidad, lo que realmente quieren es superar lo que otros podrían pensar, "eso espero" es lo que sus banqueros, vendedores, empleados, amigos, familiares y cónyuges dicen en la mayoría de los casos.

10 años después de abrir Alpha Copies en Ames, Iowa, sabíamos que teníamos que llevar el segmento de letreros y pancartas de nuestro negocio a otro nivel. Fue entonces cuando nos encontramos con la "Oportunidad de Co-Brand/Marca Compartida" de FASTSIGNS International.

Desde la fase inicial de introducción/descubrimiento, sabíamos que FASTSIGNS era justo lo que necesitábamos. Todos los miembros del equipo FASTSIGNS desde el CEO para abajo actúan como si fuéramos su único cliente. Esto nos vendió en el hecho de que manejan su negocio como lo hacemos nosotros, "relación antes que ingresos".

Después de nuestro primer año completo como franquicia de FASTSIGNS, hemos roto todos nuestros objetivos de ventas que nos hemos fijado. Esto proviene del reconocimiento del nombre que tiene FASTSIGNS, la publicidad nacional que obtenemos en los horarios de máxima audiencia de la televisión y la radio, los mejores precios que obtenemos a través de la marca FASTSIGNS, la red de otras franquicias de FASTSIGNS y el apoyo que recibimos mediante la capacitación continua de FASTSIGNS.

¡A veces, a la esperanza se le llama "tener solo expectativas positivas", FASTSIGNS nos ha enseñado que la esperanza realmente significa "ayudar a abrir los ojos de la gente"!

¡Gracias FASTSIGNS por ayudar a que nuestros sueños se conviertan en realidad!

